

- \* **Il Piano di Marketing della FLP prevede diversi livelli di carriera. Ciascun livello è determinato da un punteggio misurato in CC (CASE CREDIT), unità di misura internazionale della Forever. Ogni CC equivale a circa € 300 di volume di vendite.**
- \* **Vediamo ora nel dettaglio il percorso di carriera e i relativi guadagni.**

## **IL PIANO DI MARKETING**



# CHI E' L'INFORMATORE/ INCARICATO DI VENDITA

SIAMO INFORMATORI MA ANCHE FORMATORI

- SIAMO I PRIMI CONSUMATORI DEI NOSTRI PRODOTTI
- SODDISFATTI DELLA LORO QUALITA', "passiamo parola"  
AD ALTRI CONSUMATORI ATTRAVERSO UNA INFORMAZIONE:
  - CORRETTA E LEALE
  - SENZA FALSE ILLUSIONI DI "MIRACOLOSE GUARIGIONI"
- QUESTI NUOVI CONSUMATORI SONO DEI POTENZIALI NUOVI INFORMATORI
- NOI LI AIUTEREMO A DIVENTARI AUTONOMI, SAREMO I LORO FORMATORI



# \*OPPORTUNITA'

...PER INIZIARE...

COSA DEVO FARE?

INQUADRAMENTO

QUANTO DEVO  
INVESTIRE?

QUANTO GUADAGNO?



- \* Uso dei prodotti
- \* Sottoscrizione della Scheda di Adesione
- \* Tesserino di riconoscimento emesso dall'Azienda
- \* Company Policy

**\* Cosa è necessario per iniziare l'attività:**



# PIANO MARKETING

# SCHEMA DI ADESIONE

# LA LEGGE 173, IL MODULO DI ADESIONE, CON UN MINIMO DI ORDINE, 300€ 1CC DI CLIENTI CLUB O PERSONALI

FOREVER LIVING PRODUCTS ITALY

IMPRESA ASSOCIATA **avedisco**

Sede Legale:  
Via dei Prati Fiscali 42, 00141 - Roma  
P. IVA 05654691004 - R.E.A. 910373

ID **39040 0000679**  
Numero di Identificazione Informatore / Incaricato di Vendita FLPI

SCHEDA DI ADESIONE AL FINE DI DIVENTARE INFORMATORE DELLA FOREVER LIVING PRODUCTS ITALY S.p.A. (FLPI) IN QUALITÀ DI INCARICATO DI VENDITA, AI SENSI DEL D.LGS. 31 MARZO 1998, N. 114 ("D.LGS. 114/98") E DELLA LEGGE 17/08/2005 N. 173.

Cognome e nome \_\_\_\_\_ Cittadinanza \_\_\_\_\_  
C.F. \_\_\_\_\_ Luogo di nascita \_\_\_\_\_  
Data di nascita \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_ Indirizzo \_\_\_\_\_ N° \_\_\_\_\_  
CAP \_\_\_\_\_ Città \_\_\_\_\_ Provincia \_\_\_\_\_  
Tel / fax \_\_\_\_\_ Mail \_\_\_\_\_ Cell \_\_\_\_\_

**EX CLIENTE CLUB**  
 Dichiaro di essere già Cliente Club della FLPI con ID \_\_\_\_\_ e di aver raggiunto il punteggio di 2 CC (Case Credit) nell'arco dei due mesi immediatamente precedenti alla data di sottoscrizione della presente scheda di adesione, pertanto ho i requisiti per qualificarmi Assistant Supervisor (in linea con la Policy aziendale). Qualora i 2 CC non fossero ancora stati raggiunti scelgo di raggiungerli come Cliente Club al momento della sottoscrizione, sempre nel rispetto dei tempi previsti dalla Policy aziendale.

Cognome e nome del coniuge / convivente \_\_\_\_\_  
Cittadinanza \_\_\_\_\_ C.F. \_\_\_\_\_  
Luogo di nascita \_\_\_\_\_ Data di nascita \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_  
 Che partecipa all'attività (allegare 1 fotografia formato tessera)  Solo per partecipazioni alle gratificazioni / eventi

Al presente modulo deve essere allegata una fotografia formato tessera per il tesserino dell'informatore/incaricato di Vendita FLPI previsto dalla Legge. È possibile inviare la foto via e-mail in formato jpg a: foto@foreverliving.it

Conferisco mandato alla FLPI di emettere gratuitamente per mio conto e contestualmente al pagamento del corrispettivo le fatture o le ricevute relative alle mie commissioni ed ai miei bonus, purché i documenti in questione abbiano una numerazione progressiva a sé stante. Riconosco altresì che la consegna da parte di FLPI della copia della fattura, solleva la stessa FLPI da ogni e qualsiasi responsabilità per errore ed omissione e per tutte le obbligazioni di carattere amministrativo, legale e fiscale correlate.

**REFERIMENTI BANCARI PER ACCREDITO COMMISSIONI:**  
CODICE IBAN \_\_\_\_\_

Il/la sottoscritto/a dichiara di ricevere ed accettare i termini contenuti nella Company Policy che include le istruzioni per l'Incaricato di Vendita, il Piano di Marketing e Codice Etico di Comportamento.

Firma Informatore / Incaricato di Vendita \_\_\_\_\_ Data \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_\_  
Firma coniuge / convivente \_\_\_\_\_ Data \_\_\_\_/\_\_\_\_/\_\_\_\_\_  
Cognome e nome Sponsor FLPI \_\_\_\_\_  
ID SPONSOR \_\_\_\_\_ Firma Sponsor FLPI \_\_\_\_\_

**INFORMATIVA E CONSENSO AL TRATTAMENTO DEI DATI PERSONALI**  
Vi informiamo che, ai sensi dell'articolo 13 del Dlgs. 196/2003, i Vostri dati personali a noi conferiti in occasione di rapporti commerciali e/ o in occasione di attività promozionali o di rapporti derivanti dall'utilizzazione dei nostri servizi, oppure finalizzati alla presentazione di offerte o nella formazione di rapporti contrattuali, sono oggetto, da parte Nostra, di trattamento informatico o manuale. Il titolare del trattamento è l'azienda Forever Living Products Italy S.r.l., il nostro responsabile del trattamento è il Sig. Dejan Knezevic e-mail: HYPERLINK \*mailto:d.knezevic@foreverliving.it\* - d.knezevic@foreverliving.it. Per ulteriori informazioni sull'utilizzo dei propri dati personali e per richiedere o visionare il testo integrale dell'Informativa, può consultare il sito www.foreverliving.it o richiederla al numero 800 -177781. In merito a quanto sopra esposto Vi competono i diritti di cui all'articolo 7 del Dlgs.196/2003, pubblicato nel S.O. 123 alla G.U. 29.07.2003 n.174.

Firma Informatore/ Incaricato di Vendita \_\_\_\_\_  
Firma coniuge/ convivente \_\_\_\_\_

Copia bianca: a FLPI - Copia gialla: a IdV - Copia celeste: allo Sponsor

Quante persone conosci?

Quante persone conoscono quelle  
che TU conosci?.....

.....dietro ogni persona c'è un micro  
universo!!

Quindi, comunicare agli altri quello  
che si è intrapreso, parlandone a  
tutti.

Questo è il primo passo.

**CONSIGLI**



Oggi scrivi un sms a tutti coloro che conosci: Oggi ho aperto un negozio con 200 prodotti vieni a visitarlo: [www.nomecognome.succoaloevera.it](http://www.nomecognome.succoaloevera.it)

Se non hai il computer, chiamami.

Ciao

Quante persone sanno che avete aperto il vostro negozio?

**CONSIGLI**

Chi vi sta vicino. Lo sa che avete avviato una nuova attività?

Oppure avete timore del giudizio?

Quanti soldi avete investito?

10.000, 20.000, 30.000, 100,000.....

Oppure troppo poco per essere un lavoro vero?

Il vostro credo è il vostro successo

**CONSIGLI**



- \* **“Per diventare “incaricato”/ “informatore” è necessario raggiungere 1CC in un’unica soluzione.”**
- \* **Raggiunge questa qualifica:**
  - \* **chi acquista per uso personale come consumatore 1 cc di prodotti a proprio piacere, sconto 15%, oppure acquista il FAMILY KIT( 17 prodotti 1CC)**
  - \* **Valore € 283 sconto15% e sottoscrive la scheda di adesione Informatore/Incaricato di Vendita FLP.**
  - \* **Oppure puoi raccogliere 300€ di ordine da clienti**

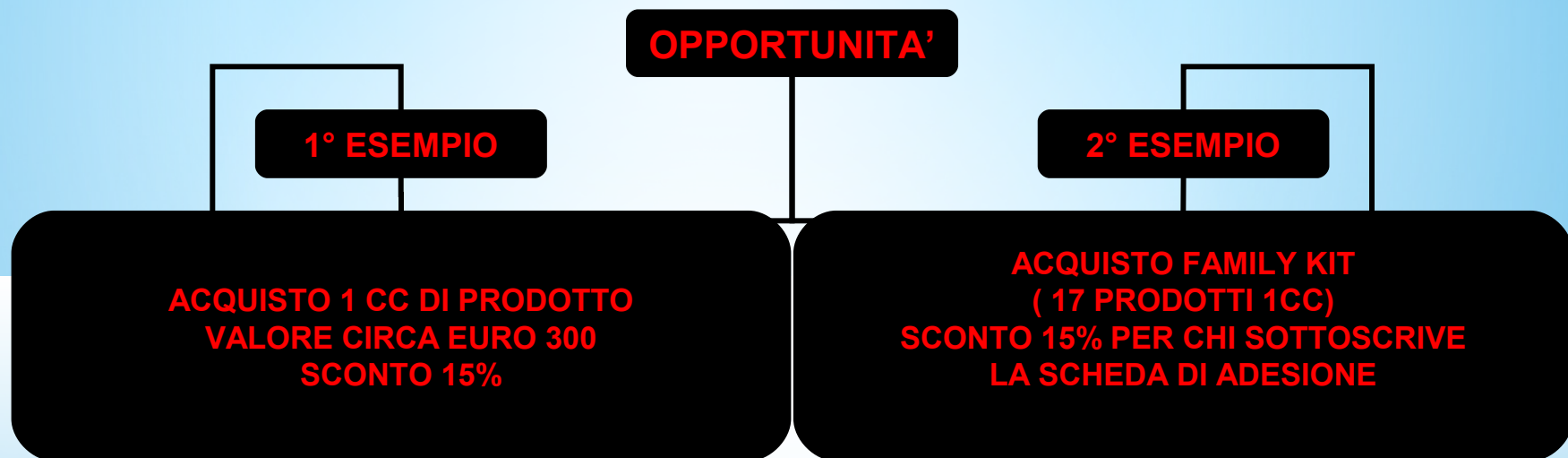


**Nuovo  
Distributore**

**35% Sconto**  
**Compilare modulo**  
**d'iscrizione**

**DISTRIBUTOR**

# OPPORTUNITA'



**CON GLI ESEMPI 1 E 2 SI DIVENTA  
DISTRIBUTORI / INFORMATORI E SI POSSONO  
SPONSORIZZARE NUOVI DISTRIBUTORI/INFORMATORI  
E RICEVERE BONUS DA CLIENTI**

# FLP Piano Marketing

ED ORA GUARDIAMO INSIEME COME SI  
GUADAGNA E SI PROGREDISCE GRAZIE  
AL PIANO DI MARKETING FLP  
CHE E' RICONOSCIUTO UNO  
FRA I PIU' SERI E  
VANTAGGIOSI AL MONDO.  
ACQUISTANDO UN MIX DI PRODOTTI  
PER UN VALORE DI CIRCA  
€ 300,00, (1CC)  
DA SCONTARE DEL 15%  
DIVENTI INCARICATO

Nuovo  
Distributore

15% Sconto  
Compilare modulo  
d'iscrizione





- \* Raggiunge questa qualifica:
- \* *“Per diventare ASSISTANT SUPERVISOR è necessario raggiungere 2CC in due mesi solari.”*
- \* *Tutte le qualifiche si possono raggiungere in due mesi solari*

# ASSISTANT SUPERVISOR

# \* Da DISTRIBUTOR ad ASSISTANT SUPERVISOR

\* Chi sottoscrive la Scheda di Adesione immediatamente e raggiunge i 2CC in 1 o 2 mesi consecutivi. Tale qualifica si ottiene effettuando il primo ordine per un totale di almeno 1CC, si avrà diritto da subito allo sconto del 15% e si potranno promuovere i prodotti a nuovi Clienti Club. Si potrà, quindi, perfezionare la propria qualifica nel periodo massimo di 1 o 2 mesi consecutivi (Es. effettuato il 1° ordine o promuovendo prodotti il 15 maggio, i CC restanti devono essere completati entro il 30 giugno).

- \* ***“Per passare dal livello di **DISTRIBUTOR** a quello di **ASSISTANT SUPERVISOR** è necessario raggiungere **2CC** in **1 o 2 mesi consecutivi.**”***
- \* Inizia ora il viaggio verso il successo con Forever. Infatti, raggiunta questa posizione di Assistant Supervisor, l'incaricato potrà sviluppare la Sua attività fino ai livelli desiderati, utilizzando tutte le potenzialità del Network Marketing precedentemente illustrate, unitamente alle Sue capacità e alla Sua voglia di fare.

**\* Da **DISTRIBUTOR** ad  
**ASSISTANT SUPERVISOR****



Acquistando uno dei kit proposti dall'azienda equivalenti a 2CC (compresi di materiale informativo all'interno del combo, indispensabile per l'attività) o un unico ordine di prodotti singoli per un totale di 2CC. In entrambi i casi si ha lo sconto del 15% e si raggiunge immediatamente la qualifica di ASSISTANT SUPERVISOR, con lo scatto di provvigione al 35%



**Da DISTRIBUTOR ad  
ASSISTANT  
SUPERVISOR**

FORMAZIONE  
FOREVER

# OPPORTUNITA'

I  
N  
I  
Z  
I  
A  
R  
E

OPPORTUNITA'

3° ESEMPIO

ACQUISTO 2 CC DI PRODOTTO  
VALORE CIRCA EURO 600  
SCONTO 15%

4° ESEMPIO

ACQUISTO START PACK O TOUCH OF FOREVER  
VALORE EURO 518  
SCONTO 15%

## START PACK E TOUCH OF FOREVER

Contengono una selezione dei prodotti più venduti, accessori e materiali informativi.



LA PRIMA E IMPORTANTE TAPPA DEL PIANO DI MARKETING FLP E' IL RAGGIUNGIMENTO DELLA POSIZIONE DI ASSISTANT SUPERVISOR CHE SI OTTIENE RAGGIUNGENDO 2 CC DI PRODOTTI FLP.





- \* L'esperienza ha insegnato che si ottengono i primi guadagni lavorando dalle 7 alle 10 ore settimanali, utilizzando e proponendo i prodotti, partecipando alle riunioni degli incaricati Manager.
- \* Come si svolge l'attività?
- \* Organizzare incontri.
- \* Con l'aiuto iniziale del proprio sponsor si possono fare riunioni mensili. Durante gli incontri si promuovono i prodotti e si raccolgono ordini, si fanno trattamenti di bellezza e si promuovono protocolli che danno salute e benessere, utilizzando le nostre informative scientifiche e le schede tecniche.

\* **ASSISTANT  
SUPERVISOR**

# \* ASSISTANT SUPERVISOR

\* L'ASSISTANT SUPERVISOR, riepilogando, usa i prodotti per provarne la qualità e i benefici. Il consiglio è di sostituire i prodotti normalmente usati con i prodotti di alta qualità della FLP. Acquistando uno dei kit, quali Start Pack o Touch of Forever, viene offerta la possibilità di provare un'ampia gamma di prodotti e di avere in omaggio del materiale informativo utile per iniziare l'attività di Incaricato di Vendita. Inoltre, al raggiungimento dei 2 CC si ha diritto allo sconto del 35% su tutti gli acquisti per uso personale.

# \* ASSISTANT SUPERVISOR

**\* L'ASSISTANT SUPERVISOR promuove i prodotti e la loro successiva vendita ai Clienti Club in qualità di intermediario, una volta ottenuto il tesserino di riconoscimento secondo la procedura stabilita dalla Legge n.173 del 17 Agosto 2005. Inoltre può, a sua volta, sponsorizzare nuovi Incaricati offrendo loro la stessa opportunità; pertanto avrà diritto ad una provvigione lorda del 35% su tutti gli acquisti personali. Per ogni prodotto acquistato dai suoi Clienti Club, l'ASSISTANT SUPERVISOR riceverà entro il 15 di ogni mese successivo un bonus del 35% calcolato sul valore al prezzo di listino dei prodotti, ovvero iva esclusa. Qualora avesse sponsorizzato nuovi Distributors riceverà un ulteriore 20% su tutti gli acquisti da questi effettuati.**

**\***



- \* **Tuttavia, parliamo ancora di piccoli guadagni, utili ad arrotondare le entrate di un'attività principale.**
- \* **Ma se vogliamo, il nostro guadagno può crescere all'aumentare di contatti con potenziali clienti e degli ordini che raccogliamo. Questo, però, comporta un conseguente aumento del nostro impegno e del tempo dedicato, che comunque ha dei limiti. La soluzione è avvalersi di un gruppo di collaboratori. Come?**

\*

**DUPLICANDOCI**

\* **ASSISTANT  
SUPERVISOR**

- \* **Dai piccoli guadagni ai grandi guadagni...**
- \* **Come si diventa SUPERVISOR? “Con 25CC (personali e di gruppo) in 1 o 2 mesi consecutivi.”**

\* **Da ASSISTANT  
SUPERVISOR a  
SUPERVISOR**

\* Introducendo un nuovo sponsorizzato all'attività, questi imparerà a seguire il nostro esempio, utilizzando i prodotti all'interno della propria famiglia e promuovendoli ad altri, soprattutto attraverso incontri informativi. Replicando lo schema precedentemente illustrato, da voi organizzando eventi, ma soprattutto divulgando la propria attività, cercando di generare almeno i 4CC di volume di vendite mensili. Al crescere del numero di sponsorizzati aumenterà proporzionalmente il nostro volume di gruppo. E così via.

\* **Da ASSISTANT  
SUPERVISOR a  
SUPERVISOR**

- \* Incontri dimostrativi ,
- \* Ordini individuali, compresi i consumi personali,
- \* Riepilogando, per raggiungere i 25CC di gruppo, inclusi i nostri acquisti personali e dei nostri clienti, è necessario quindi pianificare:
- \* Più sponsorizzazioni al mese personali
- \* Ordini di gruppo derivanti dai nuovi sponsorizzati ogni mese.

\* **Da ASSISTANT  
SUPERVISOR a  
SUPERVISOR**

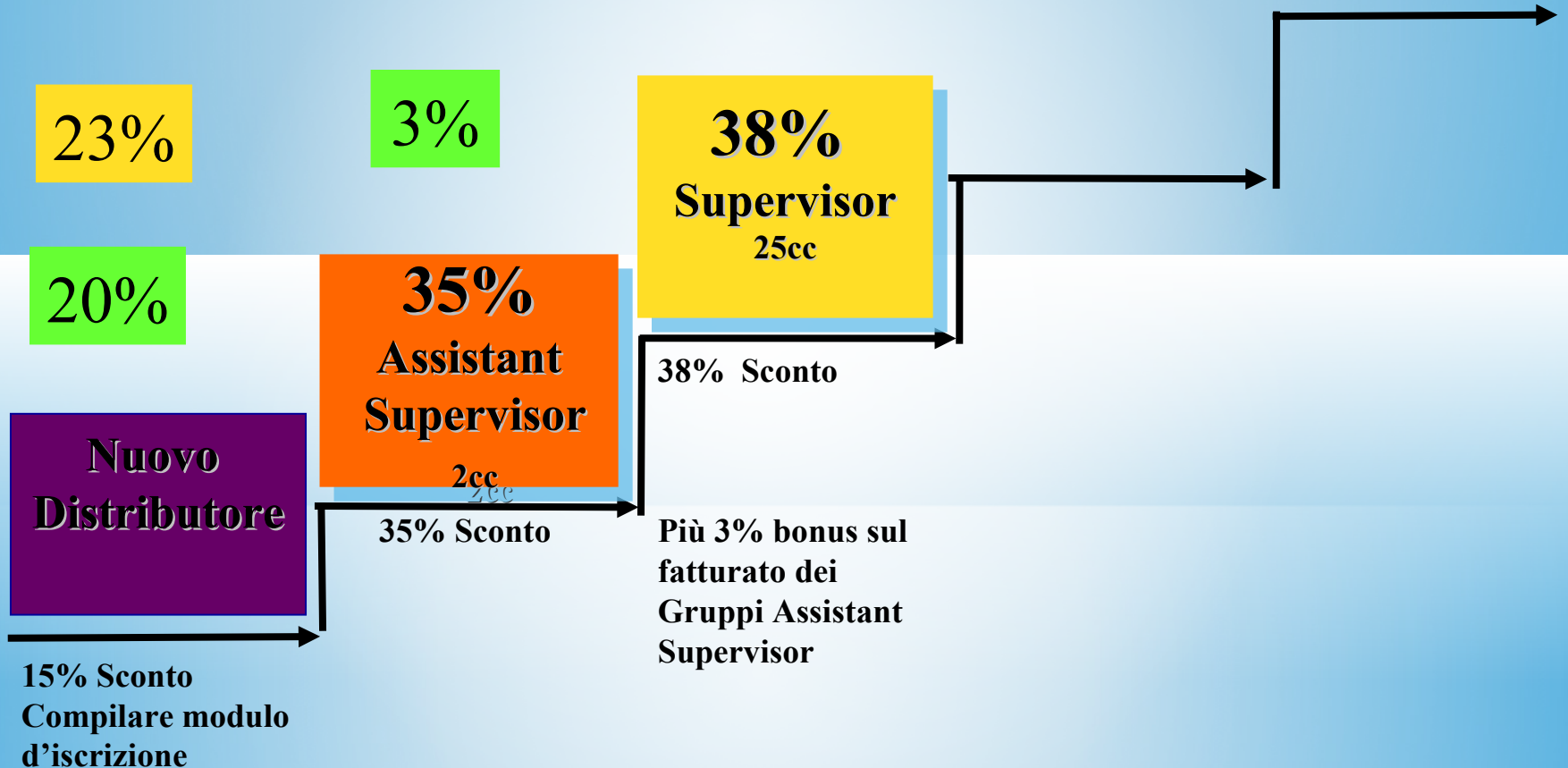


\* Organizzando il lavoro con una certa flessibilità, così come sopra indicato, normalmente si acquisisce una rete di vendita che in 2 mesi ci permette di raggiungere 25CC mensili e oltre che permettono di raggiungere la qualifica di SUPERVISOR .

\* **Da ASSISTANT  
SUPERVISOR a  
SUPERVISOR**

# FLP Piano di Marketing

Quindi, alla fine del secondo mese di attività ci troveremo con il seguente schema:



\* Percepirà i suddetti bonus a condizione che risulti ATTIVO. Ma cosa significa essere un Informatore/Incaricato di Vendita attivo? Si è attivi quando in un mese (nel periodo dal primo all'ultimo giorno del mese) si raggiunge un volume personale di 4CC. Questi 4CC si possono conseguire in diversi modi: attraverso le serate informative mediante la promozione dei prodotti ai Clienti Club, oppure possono essere provenienti dai Suoi consumi personali, oppure ancora derivanti dalle sponsorizzazioni di nuovi Incaricati. Comunque è indispensabile che almeno 1CC provenga dai Suoi consumi personali e/o dalle vendite ai Suoi Clienti Club. Abbiamo ora una "downline", ovvero una struttura che, replicando la stessa attività che stiamo intraprendendo noi, ci porterà ad un'ulteriore crescita di carriera. Infatti ci stiamo muovendo verso la posizione più alta di Assistant Manager.

\* **SUPERVISOR**

- \* FLP → 38%
- \* Il SUPERVISOR è l' esempio per il proprio gruppo, quindi ha un **MINIMO** obbligo mensile:
- \* **4 CC**
- \* Ora, in pratica, impariamo insieme come fare l'ATTIVITA'..... come GUADAGNARE..... come fare CARRIERA.....come INSEGNARE.....

\* **SUPERVISOR**



**4cc mensili =  
REDDITO GARANTITO**

**1cc consumo personale  
1cc vendita  
2cc nuovo distributore**

**1cc consumo personale  
2cc vendita  
1cc nuovo distributore**

**2cc consumo personale  
2cc vendita**

**2cc consumo personale  
2cc nuovo distributore**

**1cc consumo personale  
3cc nuovi distributori**

**1cc consumo personale  
3cc vendita**

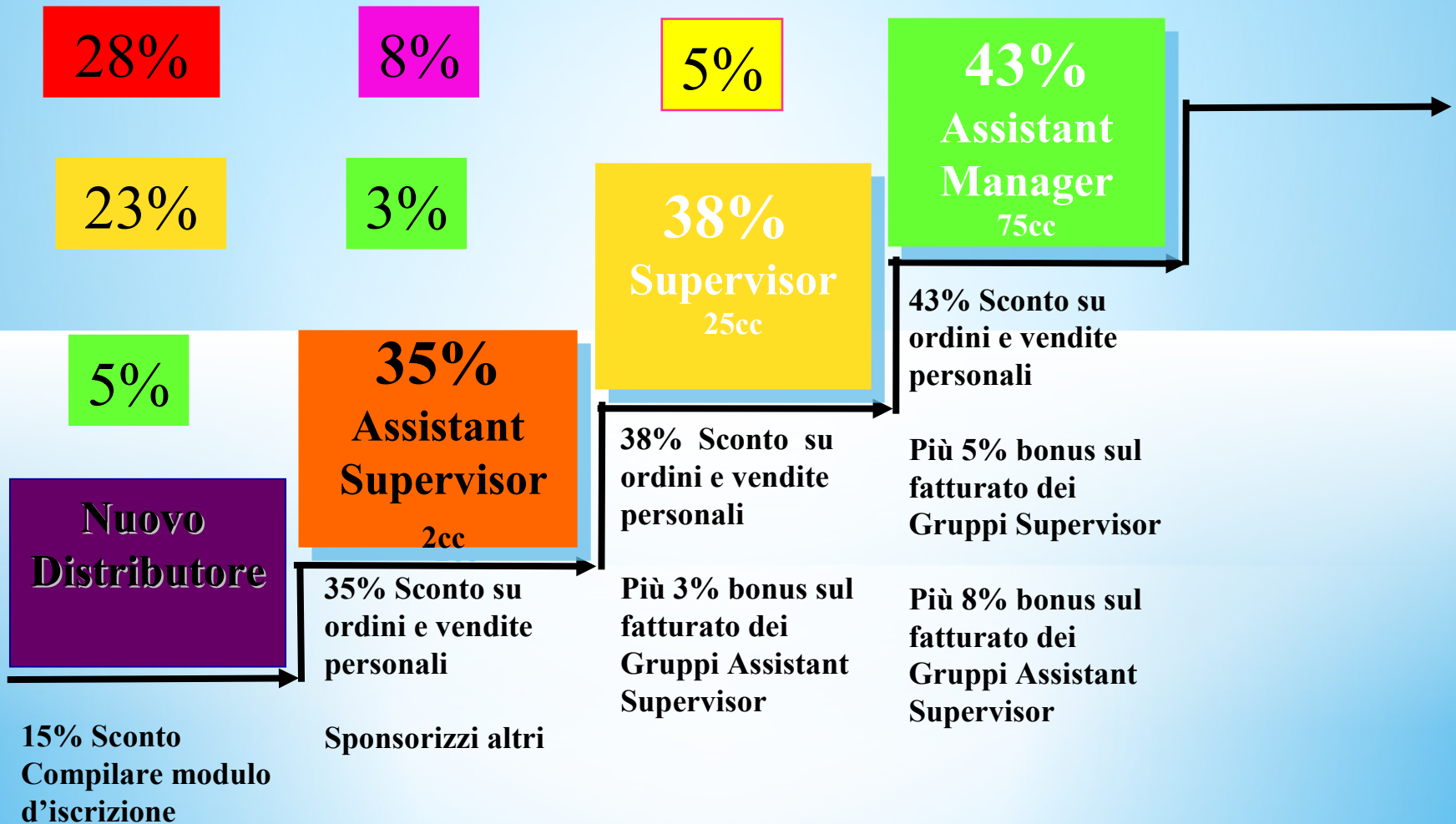
- \* Come si diventa ASSISTANT MANAGER? **“Con 75CC (personali e di gruppo) in 1 o 2 mesi consecutivi.”**
- \* Anche in questo caso vale quanto spiegato in precedenza. La Sua intera down-line La aiuterà a raggiungere questo importante traguardo. Pertanto dobbiamo dedicare maggior tempo ed impegno all'attività, siamo imprenditori!! - -  
-Fidelizzando i Suoi Clienti Club,
- \* -Sponsorizzando ed istruendo i nuovi Informatori/Incaricati.  
-Sostenendo gli Incaricati già sponsorizzati in precedenza nell'intento di raggiungere i loro obiettivi.
- \* Realizziamo così, una down-line che ci permetterà di raggiungere la qualifica di.....

\* ASSISTANT  
MANAGER

# \* ASSISTANT MANAGER

- \* Il compenso ora, essendo ATTIVI nel mese di riferimento, comincia ad essere interessante e sarà proporzionale all'impegno del lavoro svolto.
- \* Di nuovo, con la qualifica di Assistant Manager, il nostro bonus personale aumenta al 43% su tutte le nostre vendite personali ai Clienti Club, sui nostri consumi personali, nonché sulle nuove sponsorizzazioni. Inoltre, aumenterà anche il nostro bonus di volume.

# FLP Piano Marketing



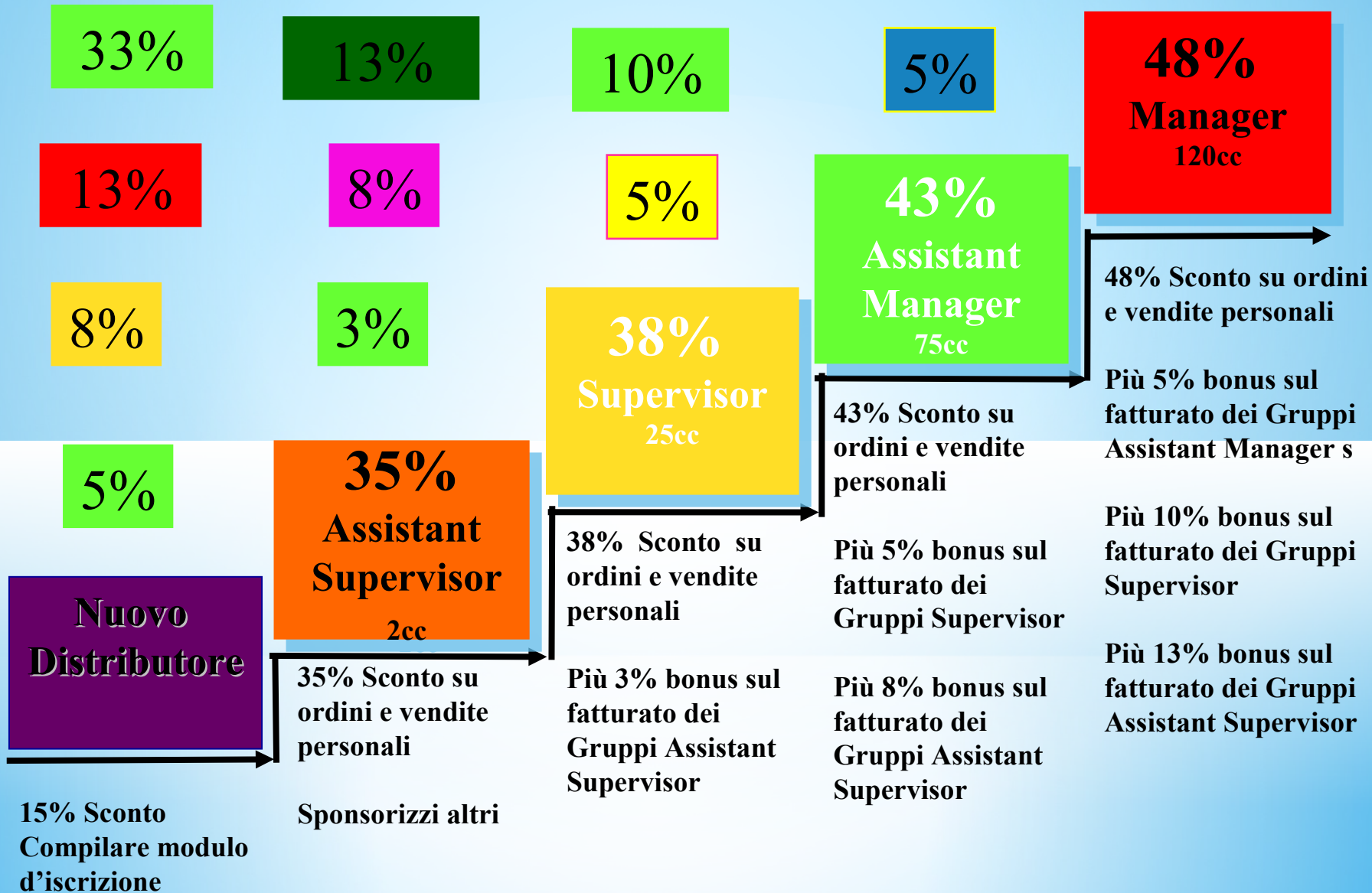


\* Come si diventa **MANAGER**? **“Con 120CC (personali e di gruppo) in 1 o 2 mesi consecutivi.”**

\* In questo viaggio che abbiamo percorso insieme, ha ricevuto l'insegnamento necessario per apprendere le tecniche di lavoro che La portano al gradino più elevato del Piano di Marketing. Attraverso tali tecniche ha fatto esperienza sull'utilizzo personale dei prodotti che Le hanno permesso di proporli ai Suoi Clienti Club. Inoltre, ha imparato a sponsorizzare, sostenere e insegnare l'attività ai Suoi Incaricati, il tutto finalizzato alla crescita del Suo gruppo, grazie al quale si ritrova con un volume di vendite totali in costante crescita ed il suo bonus personale ammonta ora al 18% (vedi riquadro). In situazioni analoghe un Manager percepisce in media almeno € 1.600.

\* **Da ASSISTANT a  
MANAGER**

# FLP Piano Marketing



**COME SI SOMMANO I PUNTI (CC) PER LE QUALIFICHE?**

**ESEMPIO:**

**GEN. FEB. MAR. APR. MAG. GIU. LUG.**

**12 13 62 58**

**=25 =75 =120**

**LE QUALIFICHE SI RAGGIUNGONO CON I CC PERSONALI E DI GRUPPO**

**\* COME DIVENTARE SUPERVISOR-ASSISTANT MANAGER-MANAGER**

# COME SI SOMMANO I PUNTI (CC) PER LE QUALIFICHE?

## 2 Mesi Cumulativi

Es :

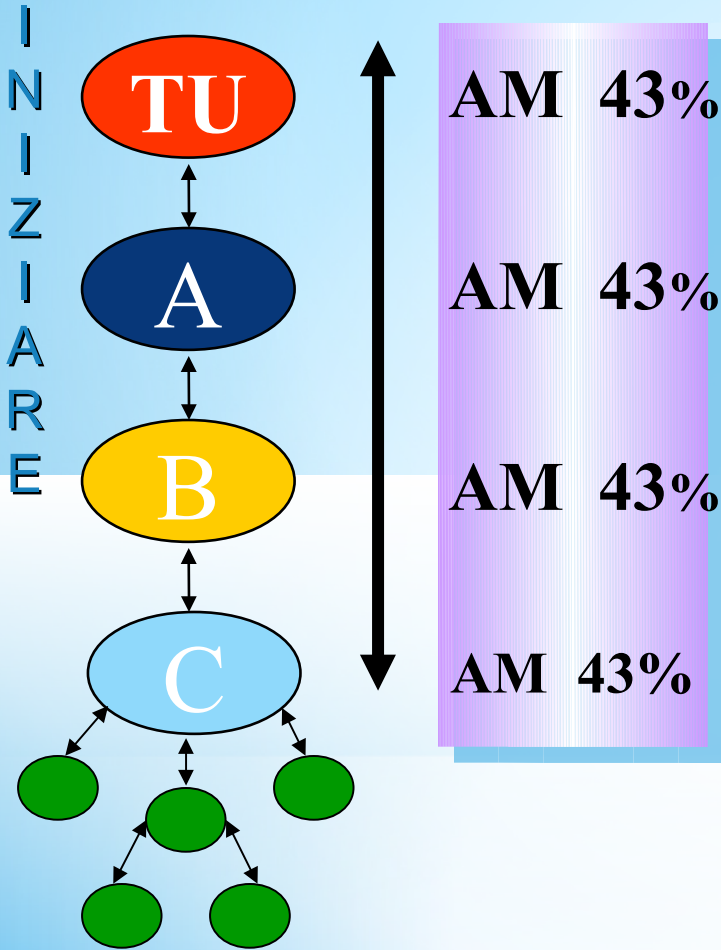
Nov	10 cc	}	SUP
Dic	15 cc		AM
Gen	60 cc	}	M
Feb	60 cc		M
Mar	15 cc		M
Apr	20 cc		M
Mag	22 cc		M

Per salire la posizione nel piano di marketing puoi contare i cc di gruppo accumulati in due mesi del calendario solare



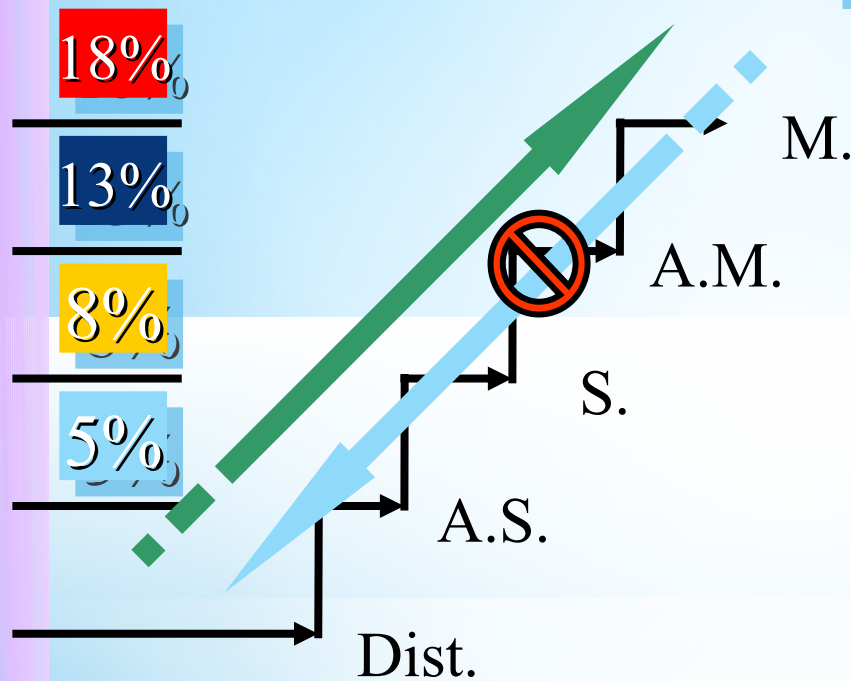
- \* Una garanzia del nostro Piano di Marketing è il mantenimento del livello di carriera raggiunto. Manterrà il proprio livello per tutto il tempo in cui svolgerà l'attività con la nostra azienda: retrocedere ad un livello inferiore non è possibile pur non svolgendo l'attività per periodi prolungati. Inoltre, non potrà essere superato dalle persone appartenenti alla sua downline in quanto i loro CC sono i Suoi CC di gruppo.
- \* Nella FLP è Lei che sceglie in quanto tempo raggiungere un livello di carriera. Comunque, per esperienza, sappiamo che è possibile diventare Manager in 2 mesi. Tuttavia, proprio perché sarà Lei a decidere, pianificare ed organizzare il Suo lavoro, potrà impiegarci il tempo che ritiene necessario in base alle Sue aspettative e al Suo impegno.
- \* Parlando di guadagni, l'esperienza ha dimostrato che i compensi di un MANAGER, variando a seconda della propria struttura di lavoro, più o meno numerosa e con il fatturato consolidato, possono essere di svariate migliaia di Euro.

**Nessuno Ti può sorpassare**



**Dal livello di Assistant Supervisor a Manager, nessuno Ti può sorpassare. Quando uno del Tuo gruppo raggiunge un livello, anche lo sponsor viene spinto al livello superiore.**

**Non si perde mai la  
Posizione raggiunta**



**Non ci sono richieste  
di case credits per  
mantenere il livello.**

**\* Il traguardo di Manager non è il punto di arrivo bensì di partenza...**

\* Una volta ottenuto il livello di Manager riconosciuto, potrà consolidare la Sua posizione e far decollare la Sua attività, fino a raggiungere i livelli retributivi da Lei desiderati.

**\* LEADERSHIP  
BONUS**



\* Questi notevoli risultati potranno essere raggiunti aiutando persone della Sua down-line a seguire il Suo esempio, per diventare a loro volta Manager. I Manager da Lei direttamente sponsorizzati saranno Manager di 1<sup>a</sup> Generazione. I Manager da questi ultimi sponsorizzati saranno di 2<sup>a</sup> Generazione e a loro volta sponsorizzeranno altri Manager che saranno di 3<sup>a</sup> Generazione. L'attività di questi Manager, di 1<sup>a</sup>, 2<sup>a</sup> e 3<sup>a</sup> Generazione Le frutteranno rispettivamente il 6%, il 3% e il 2% sul volume totale di vendite da loro realizzato, il quale trattandosi di linee Manager è ovviamente elevato.

\* **LEADERSHIP  
BONUS**

**FLP Leadership Manager**

**Leadership Introiti  
'ROYALTIES'**



Percentuale cc

40%

**1° Generazione Manager Team**

6%



20%

**2° Generazione Manager Team**

3%



10%

**3° Generazione Manager Team**

2%

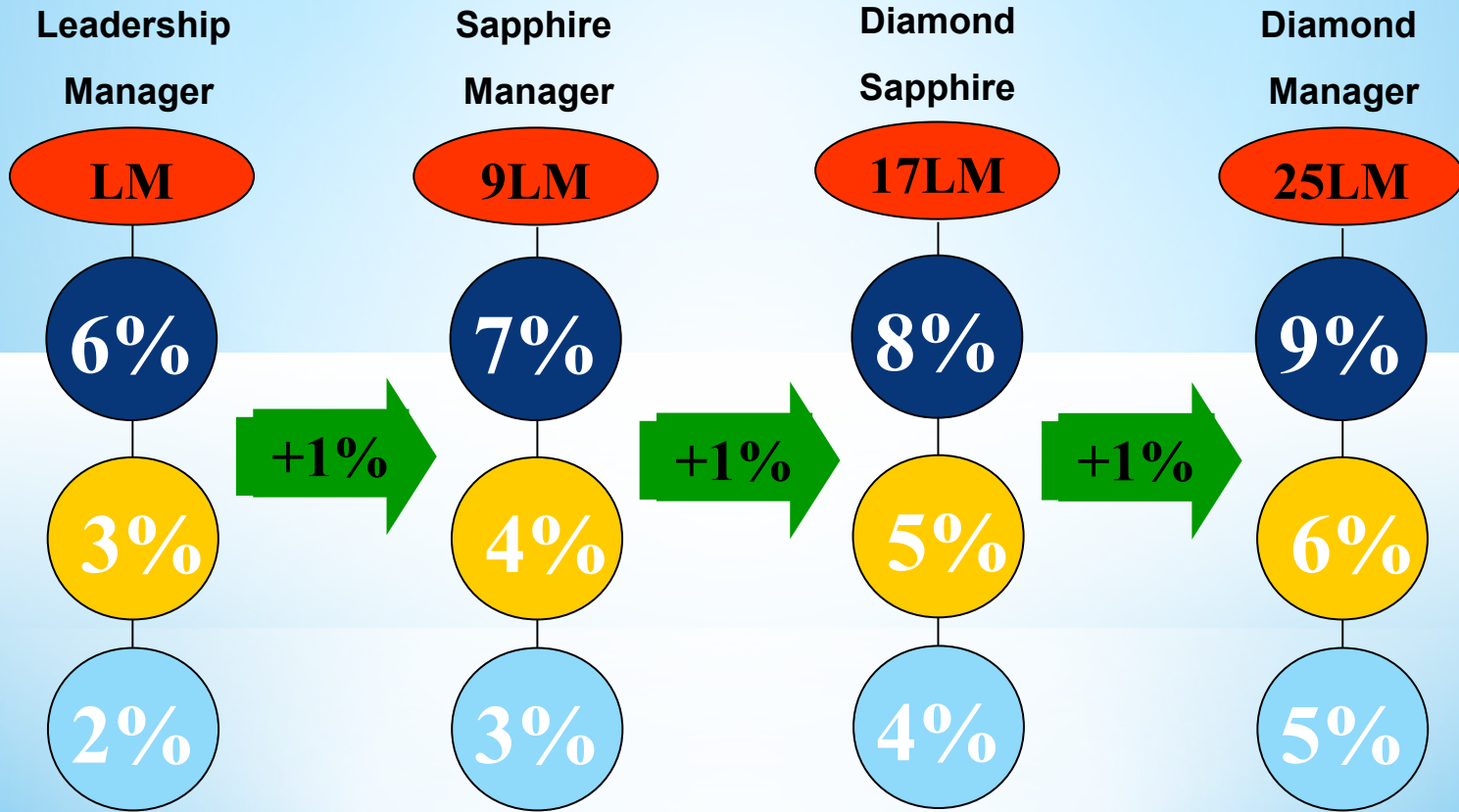


\* Seguendo le modalità descritte nel paragrafo precedente, finora ha fortificato il Suo gruppo “verticalmente”, assistendo i Suoi Manager limitatamente alla 3° Generazione. Invece, sostenendo il gruppo “orizzontalmente”, la crescita possibile non avrà più limiti. Alcuni importanti livelli di carriera raggiungibili sono i seguenti

**\* CONTINUANDO IL PERCORSO**

# Jonathan Bonus

I  
N  
I  
Z  
I  
A  
R  
E







Position	n° Managers	I gen	II gen	III gen
Diamond	25	9%	6%	5%
Diamond Sapphire	17	8%	5%	4%
Sapphire	9	7%	4%	3%
Soaring	5	6%	3%	2%
Senior	2	6%	3%	2%
Manager	1	6%	3%	2%

### ROYALTY BONUS PAGATO SU TRE GENERAZIONI DI MANAGERS



# PIANO MARKETING

- \* Ovviamente a questi livelli i guadagni possibili sono illimitati.**
- \* Infine la FLP offre l'opportunità di beneficiare di altri incentivi, tra cui il Programma Auto condivisione degli utili e viaggi internazionali, che Le permetteranno di vivere la realtà aziendale.**

**\* PIANO MARKETING**

# CONDIVISIONE DEGLI UTILI

Ogni anno il 3% degli utili torna ai distributori qualificati

Più di € 16 milioni pagati ai Distributori Europei nel 2013

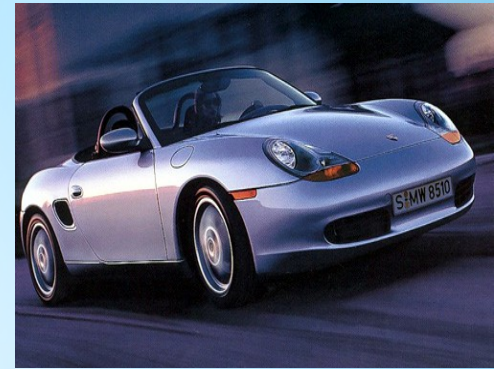


# \*PROGRAMMA AUTO (Earned Incentive Program)

FORMAZIONE  
FOREVER

Premio che consente l'acquisto o l'affitto di un bene: auto, casa, barca...

Occorrono 3 mesi consecutivi per qualificarsi





# 5 STELLE VACANZE DA FAVOLA

Tutto offerto da FLP

**VIAGGI E  
SOGGIORNO**

**PIU \$500 - \$1000**

Per Qualificarsi :

Periodo	1 Aprile - 31 Marzo
CC	1500 (cc del Volume di Gruppo)
Premio	Super Rally

# Bonus Recap e Fattura

I  
N  
I  
Z  
I  
A  
R  
E

Tutti i bonus maturati nel mese entro il 15 di ogni mese successivo vengono accreditati sul conto corrente da noi indicato al netto delle tasse.

Il bonifico è accompagnato da un Bonus Recap contenente la lista degli ordini tuoi e della tua downline, i relativi fatturati e i bonus corrisposti.

Unitamente al Bonus Recap riceverai una ricevuta/fattura con le commissioni maturate sugli ordini da te promossi nel mese precedente.



# Bonus Recap e Fattura

I  
N  
I  
Z  
I  
A  
R  
E

Con ricevuta/fattura vengono erogate le provvigioni maturate nel mese al netto delle tasse, l'Informatore riceverà al termine dell'anno una dichiarazione da parte dell'azienda delle provvigioni percepite.

Al raggiungimento di 6200,00€ di provvigioni l'informatore riceve l'avviso dall'azienda che deve aprire la partita iva e l'azienda comincia a versare i due terzi dei contributi imps per la gestione separata, un terzo è a carico dell'informatore.







PROC. PERIOD PG.  
AUGUST 2004 1

DISTRIBUTOR I.D.#  
390--

ENGLISH 7152

BEGINNING LEVEL: Supervisor

ORDER DATE	D I S T R I B U T O R	AREA	ORDER #	EQUIV CASES	%	SRP	BONUS
08/03	390--	1	34726	.591	3*	14050	422
08/03	390--	1	34727	.388	3*	9498	285
08/11	390--	1	35569	.987	3*	24007	720
08/11	390--	1	35569	.019	3*	462	14
08/12	390--	1	35672	2.000	3*	49502	1485
08/12	390--	1	35672	.013	3*	321	10
08/12	390--	1	35673	2.000	3*	49298	1479
08/12	390--	1	35673	.012	3*	295	09
08/12	390--	1	35677	2.000	3*	49502	1485
08/12	390--	1	35677	.013	3*	321	10
08/12	390--	1	35727	2.000	3*	49502	1485
08/12	390--	1	35727	.013	3*	321	10
08/16	390--	1	35815	2.000	3*	48737	1462
08/16	390--	1	35815	.005	3*	121	04
08/16	390--	1	35816	2.000	3*	49573	1487
08/16	390--	1	35816	.021	3*	520	16
08/16	390--	1	35851	2.000	3*	48608	1458
08/16	390--	1	35851	.111	3*	2697	81
08/16	390--	1	35853	2.000	3*	49209	1474
08/16	390--	1	35853	.019	3*	467	14
08/16	390--	1	35855	2.000	3*	48273	1448
08/16	390--	1	35855	.028	3*	675	20
08/16	390--	1	35910	2.000	3*	48471	1454
08/16	390--	1	35910	.006	3*	145	04
08/17	390--	1	35987	2.000	3*	49502	1485
08/17	390--	1	35987	.013	3*	321	10
08/18	390--	1	36186	2.005	3*	49625	1489
08/18	390--	1	36186	.008	0*	00	00
08/23	390--	1	36415	1.998	0*	00	00
08/23	390--	1	36416	.002	0*	00	00
08/23	390--	1	36416	1.998	0*	00	00
08/23	390--	1	36416	.013	0*	00	00
08/24	390--	1	36716	1.991	0*	00	00
08/26	390--	1	36889	2.000	8	48094	3846
08/27	390--	1	36970	1.669	0*	00	00
08/27	390--	1	36970	.422	5*	10260	513
08/27	390--	1	37025	1.010	8*	24410	1953
08/27	390--	1	37031	1.012	8*	24372	1950
08/30	390--	1	37252	2.000	13*	48854	6351



BOLZONELLO ADELINO  
VIA FONTANE 129  
VILLORBA  
31050 (TV)

CERTIFICAZIONE DELLE SOMME ASSOGGETTATE A RITENUTE ALLA FONTE DI CUI ALL'ART. 25/BIS D.P.R. 600/73  
PER GLI ADEMPIMENTI PREVISTI DALLE VIGENTI NORME TRIBUTARIE SI ATTESTA CHE  
NEL CORSO DEL PERIODO 01-01-2005 - 31-12-2005 SONO STATI CORRISPOSTI I  
SEGUENTI COMPENSI ASSOGGETTATI A RITENUTA D'IMPOSTA (1)

Beneficiario BOLZONELLO ADELINO  
Residente a VILLORBA (TV) VIA FONTANE 129  
Codice fiscale BLZDLN58S09F8720

nato a NERVESA DELLA BATTAGLIA (TV)

Il 09-11-1958

Redditi erogati

Causale (2)	Somme totali	Somme non soggette	Imponibili	Alliquota ritenuta	Ritenute operate (3)	Netto corrisposto	Contributi previdenziali a carico del percettore (4)
1038 Incaricati alle Vendite	334.223,48	73.521,36	260.702,12	23,00	59.961,49	274.261,99	4.877,63

Note:

- (1) C.6 -ter/6-quater ART. 4 DPR 22-07-98 N.322
- (2) Compensi professionali, collaborazione coordinata e continuativa, provvigioni, eccetera.
- (3) Gli incaricati alle Vendite a Domicilio non devono dichiarare, nella propria Dichiarazione dei Redditi, le provvigioni percepite in quanto assoggettate a ritenuta alla fonte definitiva come contemplato dal DPR.600 Art. 25 Bis 6°Comma e sono escluse dalla Dichiarazione dei Redditi come da R.M. n. 180/E del 12.07.95
- (4) Si tratta della quota di contributo previdenziale a carico dei percipienti. (Ritenuta INPS 1/3 L.335/95)

Certifica che le ritenute sono state versate in conformità alle norme vigenti \_\_\_\_\_

ROMA 15 MARZO 2006





**MODULO D'ORDINE  
INFORMATORE/IdV**

VIA DEI PRATI FISCALI, 42 - 00141 ROMA  
P.I. 05654691004 - R.E.A. 910376

TEL. 06.886981 FAX 06.88698200

PER ORDINI TELEFONICI: 06.88698248/9 - 840 502 028  
PER ORDINI VIA E-MAIL: ordini@foreverliving.it

Numero ID:

Cognome

Nome

C.F. o PIVA

Indirizzo

CAP

Città

Provincia (  )

Tel.

Nome Sponsor

Id# Sponsor

Attenzione: controllare alla consegna lo stato di integrità del collo. Eventualmente firmare con riserva.

Consegna se diversa dall'indirizzo sopra indicato:

Pagamento:

Carta di Credito:  VISA  MASTERCARD  
 EUROCARD  CARTA S

-  -  -

Data scadenza

Titolare carta:

nome

cognome

Firma autorizzazione al prelievo:

Bonifica/Versamento (allegata)

A favore di "Forever Living Products Italy srl"

C/C: 520 BANCA SAN PAOLO IME Ag. Roma 37 ABI 01025 - CAB 03240

OPPURE

CONTRASSEGNO

OPPURE

C/C: POSTALE N° 38274069

NOTE

Clausola di recesso:

Ai sensi e per gli effetti degli artt. 4 e 5 del D.Lgs. 50/99 è consentito recedere dal presente ordine entro e non oltre giorni 7 dalla sottoscrizione del medesimo, a mezzo lettera raccomandata da inviare a "Forever Living Products Italy Srl - Via dei Prati Fiscali n° 42 - 00141 Roma".

Distribuzione	Prezzo	Costo	Art.	N. Pos.	Totale
Touch of Forever	2,000	517,28	1		
Forever Family Kit	1,000	283,33	2		
Start Pack	2,000	517,28	3		
Showcase Sanyo	2,000	443,12	6		
Aloe Bath Gelée	0,073	20,92	14		
Aloe Vera Gel	0,101	29,30	15		
Forever Life alla Vaniglia	0,110	29,06	19		
Forever Life al Cioccolato	0,110	29,06	21		
Aloe Lips	0,014	4,03	22		
Fast Break Bar	0,014	3,82	23		
Forever Bee Pollen	0,061	15,91	26		
Forever Bee Propolis	0,127	33,72	27		
Forever Bright Toothgel	0,031	8,88	28		
Aloe Berry Nectar	0,101	29,30	34		
Forever Royal Jelly	0,132	35,02	36		
Forever Nature-Min	0,073	21,02	37		
Aloe Liquid Soap	0,053	15,29	38		
Arctic Sea Super Omega 3	0,122	32,49	39		
Aloe First	0,079	22,83	40		
Aloe Fleur de Jouvence Kit	0,438	126,12	41		
Rehydrating Toner	0,066	19,11	42		
Exfoliating Cleanser	0,066	19,11	43		
Firming Foundation Lotion	0,088	25,51	44		
Facial Contour Mask Powder	0,083	21,48	45		
Recovering Night Creme	0,130	37,70	46		
Forever Absorbent-C	0,070	18,70	48		
Forever Aloe MPD	0,097	27,94	50		
Aloe Propolis Creme	0,079	22,88	51		
Aloe Activator	0,060	17,04	52		
Aloe Body Ionizing Kit	0,350	100,92	55		
Aloe Body Ionizer	0,118	34,09	56		
Aloe Body Conditioning Creme	0,145	42,14	57		
Aloe Jojoba Shampoo	0,070	20,35	58		
Aloe Jojoba Conditioning Rinse	0,065	18,75	59		
Aloe Scrub	0,063	18,18	60		
Aloe Vera Gelly	0,060	17,04	61		
Aloe Lotion	0,060	17,04	62		
Aloe Moisturizing Lotion	0,060	17,04	63		
Aloe Heat Lotion	0,060	17,04	64		
Garlic Thyme	0,073	19,32	65		
Aloe Pro Set	0,035	10,17	66		
Aloe Ever-Shield Deodorant	0,029	8,16	67		
Fields of Greens	0,048	13,61	68		
R3 Factor	0,132	38,17	69		
Gentleman's pride	0,060	17,04	70		
Forever Garcinia Plus	0,132	35,17	71		
Forever Ginkgo Plus	0,125	33,36	73		
Aloe Bits 'n Peaches	0,110	31,72	77		
Forever Alluring Eyes	0,097	28,15	185		
Aloe Eye Make-up Remover	0,044	12,81	186		
Forever Alpha e Factor	0,132	38,37	187		
Forever Aloe Styling Gel	0,060	18,06	194		
Forever Sunless Tanning Lotion	0,096	29,95	195		
Forever Freedom	0,138	42,52	196		
Forever Kids	0,056	14,87	198		
Forever Aloe Sunscreen	0,060	18,31	199		
Aloe Blossom Herbal Tea	0,070	18,70	200		
Aloe MSM Gel	0,092	26,40	205		
Forever Calcium	0,096	27,26	206		
25+ Edition for women	0,185	54,00	208		
25+ Edition for men	0,185	54,00	209		
Forever Echinacea Supreme	0,085	24,00	214		
Kit Clean 9	0,606	175,34	217		
Clean + Lean Business Pak	2,000	517,28	221		
Forever Active Probiotic	0,121	29,15	222		
Forever Marine Mask	0,090	17,00	234		
Forever Epibiotic	0,080	15,08	235		
Forever Life Ultra Vaniglia	0,110	28,19	237		
Kit Lifestyle 30	1,000	283,33	241		
Sub Totale A		1895,90			
- Sconto 30% Distributore		568,77			
Totale Netto		1327,13			

**MIELE** 0067 1895,90  
DORNESTEEL 0106 3460,86

PER ORDINI INFERIORI O UGUALI A € 150,00 AGGIUNGERE PER LE SPESE DI SPEDIZIONE € 10,33

PER ORDINI SUPERIORI A € 150,00 AGGIUNGERE PER LE SPESE DI SPEDIZIONE € 5,16

IN CASO DI PAGAMENTO IN CONTRASSEGNO AGGIUNGERE € 6,20



**!!! ma se va bene!**

***Male, male,  
ma male male che vada,  
sto bene perché  
ho bevuto l'Aloe...***



***Non ho impegnato  
nessun capitale  
e posso ritrovarmi RICCO  
e PIENO DI SALUTE!***